**Contrat d'agent commercial**

**ENTRE LES SOUSSIGNES**

**D’UNE PART**

**YUMI TECHNOLOGY**, SARL au capital de 8 505.00€, inscrite au RCS de Lyon sous le numéro 447 620 014, domiciliée 132c rue de la République 69120 VAULX EN VELIN, et représentée par son gérant en exercice Monsieur Georges OBANOS

**ET D’AUTRE PART**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ domicilié(e) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,\_\_\_\_\_, à \_\_\_\_\_\_\_, travaillant à son propre compte. Identifié avec le numéro de SIRET ou d’autoentrepreneur \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

IL EST PRÉALABLEMENT EXPOSÉ CE QUI SUIT :

L'Entreprise est un éditeur de logiciel « cœur de métier » pour le secteur médico-social. L'Entreprise a mis au point et développé une borne interactive tactile connectée, disposant d’un lecteur de carte et d’une connectivité WIFI embarquant une technologie brevetée par ses soins, et permettant le stockage et l’analyse de données en temps réel, qu’il souhaite commercialiser ou offrir à la location, sous la marque TADI, ce produit étant ci-après désignés sous le terme « Les Produits » et cette marque étant ci-après désignée sous le terme de « La Marque ».

L’agent commercial s’est spécialisé dans la vente de TADI dans le territoire Français sans aucune exclusivité.

L'Entreprise et L’agent commercial ont chacun exprimé leur intérêt pour que L’agent commercial vente et présente à l'Entreprise des clients potentiels susceptibles d'acquérir ses Produits.

Les Parties se sont donc rapprochées pour conclure le présent contrat d'apporteur d'affaires (ce dernier, y compris ses annexes et le présent préambule qui s’y incorporent et forment avec lui un tout indivisible, étant ci-après désigné le « Contrat »).

CECI ÉTANT EXPOSÉ, IL EST CONVENU CE QUI SUIT :

**Article 1 :** **Objet du Contrat**

L'Entreprise confie à L’agent commercial, qui accepte, la mission d'identifier et de lui présenter des clients potentiels susceptibles d'acquérir ses Produits. Les clients potentiels en question ne devront pas appartenir à la clientèle existante de l'Entreprise. L’agent commercial communiquera régulièrement à l'Entreprise la liste des clients potentiels identifiés, comportant leur identité et leurs coordonnées complètes (adresse postale, adresse électronique, téléphone, site Internet) ainsi qu'une brève présentation des clients potentiels dans la base de CRM. Il précisera les actions entreprises ou prévues en vue de les démarcher.

L’agent commercial ne devra en aucun cas agir au nom et pour le compte de l'Entreprise. En particulier, il ne devra pas conclure de contrat au nom de l'Entreprise. L’agent commercial ne devra pas négocier les conditions de vente des Produits. L'Entreprise pourra contacter les clients potentiels sans restriction, pendant le Contrat comme après son terme.

**Article 2 : Nature de la relation contractuelle**

Les Parties sont des professionnels indépendants l’un de l’autre qui agiront toujours comme tels. Les présentes ne constituent en aucun cas un contrat de travail, toute relation de salariat étant expressément exclue par les Parties, à titre de condition essentielle sans laquelle les Parties n'auraient pas conclu le présent Contrat. Les Parties déclarent que le Contrat ne saurait en aucun cas s'analyser en un mandat d'intérêt commun, ni en un contrat d'agent commercial notamment au sens des dispositions des articles L. 134-1 et suivants du code de commerce, ni en un contrat de voyageur, représentant ou placier (VRP) au sens de l'article L. 7311-3 du code du travail. En particulier, L’agent commercial déclare et garantit à l'Entreprise qu'il n'exerce pas d'une façon exclusive et constante une profession de représentant sans réaliser aucune opération commerciale pour son compte personnel, et qu'il en sera ainsi pendant toute la durée du Contrat. Si cette situation venait à changer pendant la durée du Contrat, celui-ci prendra automatiquement fin et L’agent commercial s'engage donc à en informer immédiatement l'Entreprise. L’agent commercial n'aura droit à aucune indemnisation d'aucune sorte à l'expiration du Contrat.

**Article 3 : Droits de propriété intellectuelle**

L'Entreprise déclare et garantit qu’elle dispose régulièrement de tous les droits de propriété intellectuelle liés aux Produits et brevet, et qu’elle n’enfreint aucun droit de tiers à cet égard.

**Article 4 : Obligations caractéristiques des Parties**

L'Entreprise garantit à L’agent commercial que les Produits sont conformes aux normes en vigueur qui leur sont applicables ainsi qu’à ses propres déclarations à leur sujet. L'Entreprise se conformera à ses obligations en matière de sécurité et de conformité des Produits. L'Entreprise communiquera à L’agent commercial toutes les informations, les contenus et les supports utiles à la promotion de l'Entreprise et des Produits. L’agent commercial garantit à l'Entreprise qu'il est un professionnel disposant des compétences, de l'expérience, des relations et de tous les moyens nécessaires pour exécuter correctement les prestations visées au présent Contrat. Il s'engage à ce que ses pratiques de promotion et de démarchage ainsi que sa communication relative à l'Entreprise et aux Produits respectent leur image de marque et leur positionnement et soient conformes aux standards de qualité et à la politique commerciale de l'Entreprise. L’agent commercial se conformera à toutes les obligations applicables à ses activités et veillera en particulier à ce que ses pratiques de promotion de l'Entreprise et des Produits, de démarchage et de mise en relation, soient parfaitement licites et adaptées au but poursuivi, en préservant la réputation et l'image de marque de l'Entreprise et des Produits.

**Article 5 :** **Conditions financières**

**5.1. Rémunération**

En rémunération des prestations décrites au présent Contrat, L’agent commercial percevra une commission égale à 15% du chiffre d'affaires hors taxes réalisé par l'Entreprise pendant la durée du Contrat avec les clients potentiels présentés par L’agent commercial (le « Chiffre d'Affaires »). Afin de calculer le montant de cette rémunération, l'Entreprise déclarera trimestriellement à L’agent commercial le montant du Chiffre d'Affaires, au plus tard 30 jours calendaires après la fin de chaque trimestre civil. Cette commission constitue une rémunération globale, forfaitaire et définitive pour toutes les prestations et tous les frais de L’agent commercial au titre du présent Contrat, sans aucune exception ni réserve. L’agent commercial ne pourra donc prétendre à aucune autre rémunération ou indemnisation ni à aucun autre paiement quelconque. En particulier, il fera son affaire de tous les frais, des charges et des investissements induits par l’exécution du Contrat. Toutefois, nonobstant toute stipulation contraire des présentes, L’agent commercial aura le droit d'obtenir le remboursement des frais exposés en relation directe avec la fourniture de ses services à condition qu'ils aient été préalablement approuvés par l'Entreprise.

Après l'expiration du Contrat, l'Entreprise pourra poursuivre librement ses relations commerciales avec les clients potentiels présentés par L’agent commercial sans qu'aucune rémunération ou indemnisation quelconque lui soit due.

**5.2. Conditions de paiement**

L’agent commercial devra facturer trimestriellement ou mensuellement l’Entreprise ou les filiales qu'elle désignerait. Les factures de L’agent commercial seront payables en Euros avant le 28 du mois, à compter de leur date de réception.

**Article 6 :** **Durée du Contrat**

Le Contrat entrera en vigueur dès sa signature par les deux Parties. Il est conclu pour une durée déterminée de 12 mois à compter de sa signature par les deux Parties.

Le Contrat sera renouvelé tacitement pour une ou plusieurs périodes successives d’une durée de 12 mois, sauf à ce qu’une Partie notifie à l’autre Partie, par lettre recommandée avec demande d’avis de réception, ou par tout autre moyen écrit suffisamment probant, sa volonté de ne pas renouveler le Contrat, au moins 3 mois avant le terme contractuel.

**Article 7:** **Résiliation anticipée du Contrat**

Une Partie pourra mettre fin au Contrat unilatéralement et à effet immédiat, dans le cas où l’autre Partie n’aurait pas remédié à un manquement significatif à l’une quelconque de ses obligations contractuelles ou des obligations inhérentes à l’activité exercée, au plus tard 60 (soixante) jours après la notification indiquant l’intention de faire application de la présente clause, adressée par lettre recommandée avec demande d’avis de réception ou par tout autre moyen écrit suffisamment probant. Ce préavis ne s’appliquera pas en cas de manquement auquel il ne peut être remédié, par nature, le Contrat pouvant alors être résilié immédiatement. Le Contrat prendra fin automatiquement si L’agent commercial perd le statut de professionnel indépendant de l'Entreprise.

**Article 8 :** **Règles régissant le Contrat**

**8.1. Droit applicable et clause attributive de juridiction**

Le Contrat est régi par le droit français. Il doit être appliqué et interprété conformément à ce droit. En cas de litige quelconque en relation avec ce Contrat, les Parties attribuent une compétence exclusive aux juridictions de la ville de Lyon (France), pour en connaître.

**8.2 Intégralité de l’accord**

Ce Contrat, qui exprime l’intégralité de l’accord des Parties relativement à son objet, annule et remplace tous précédents engagements, déclarations, promesses ou accords intervenus entre elles en relation avec cet objet.

**8.3. Autonomie, adaptation et modification**

Si l’une quelconque des stipulations de ce Contrat est nulle, la stipulation concernée ne sera pas appliquée mais les autres stipulations du Contrat resteront en vigueur.

Les Parties feront leurs meilleurs efforts pour négocier de bonne foi et avec diligence toute éventuelle modification du Contrat qui serait nécessaire, particulièrement en application de dispositions légales ou réglementaires impératives, ou d'une décision de justice ayant force de chose jugée. En toute hypothèse, et notamment en cas d’application d’une règle impérative, il doit être tenu compte autant que possible de l’esprit, de la finalité et de l’effet utile du Contrat. Le Contrat ne peut être modifié que d’un commun accord exprès, écrit et préalable des Parties, auquel cas toutes éventuelles modifications ou dérogations quelconques seront annexées au Contrat et en deviendront partie intégrante.

**8.4. Renonciation**

Le fait pour une Partie d’omettre de se prévaloir de l’une quelconque des stipulations du Contrat ne pourra être considéré comme une renonciation à s’en prévaloir.

**8.5. Élection de domicile**

Pour la réalisation des présentes et de leurs suites, chacune des Parties élit domicile à l’adresse indiquée en tête du Contrat.

En cas de modification, la Partie concernée en informera sans délai les autres Parties par lettre recommandée avec demande d'avis de réception.

**8.6. Frais, droits et honoraires**

Chaque Partie supporte les honoraires, frais et débours de ses avocats, conseils, comptables et autres experts respectifs, et toutes les autres dépenses engagées à l’occasion de la négociation, la préparation, la signature et l’entrée en vigueur des présentes, et des opérations et accords qui y sont visés.

**8.7 Confidentialité**

L’agent commercial devra, pendant toute la durée du Contrat et sans limitation de durée après son expiration, préserver la confidentialité des termes de cet accord. Il ne devra pas révéler à un tiers une quelconque information contenue dans le Contrat ou dans un Contrat d’Application ni toute information confidentielle concernant les affaires de l'Entreprise et les Produits, sauf en cas d’exigences légales ou afin de mettre en œuvre le Contrat.

L’agent commercial s'engage également à faire respecter cette obligation de confidentialité par tous les membres de son personnel, ses agents, ses conseils, ses prestataires ou cocontractants, dont il se porte garant à l'égard de l’Entreprise.

**8.8 Cession**

L’agent commercial ne peut céder tout ou partiellement ses obligations ou droits au titre du présent contrat sans l'autorisation écrite préalable de l'autre partie.

**9. Exclusion des relations de travail**

L’agent commercial exécutera l'objet de ce contrat avec une autonomie technique et administrative complète, sans relation de subordination ou de dépendance, pour laquelle aucune relation de travail ne sera établie entre Yumi Technology et l’agent commercial. À toutes fins légales, aucune relation de subordination ne sera envisagée entre Yumi Technology et le l’agent commercial et ses sous-traitants.

Fait en 2 exemplaires originaux rédigés en langue française, chaque Partie se voyant remettre un exemplaire original. Aucun mot, chiffre ou autre signe n’a été barré, invalidé, modifié ou ajouté entre l’impression et la signature des exemplaires originaux.

Fait à Vaulx-en-Velin, le 19 Juin de 2018

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Yumi Technology Nom et Prénom**

**Georges Obanos Agent Commercial**

**Directeur General**